

BP ESTHÉTIQUE COSMÉTIQUE PARFUMERIE

NIVEAU 4



Chambre
de **Métiers**
et de l'**Artisanat**

CMA FORMATION

TAUX DE
RÉUSSITE 2025

82%

PRÉREQUIS

- Être titulaire du CAP Esthétique Cosmétique Parfumerie.
- Projet professionnel confirmé (possibilité de stage pour validation de projet, contactez-nous).

PROGRAMME

- Maîtrise des techniques esthétiques avancées
- Conduite d'une prestation et relation client
- Management et animation d'équipe
- Gestion et développement de l'activité
- Sciences appliquées et enseignements généraux
- Biologie appliquée
- Cosmétologie
- Physique-chimie appliquée
- Expression et connaissance du monde
- Langue vivante étrangère
- Mathématiques appliquées

DURÉE

24 mois.

Le Brevet Professionnel Esthétique Cosmétique Parfumerie forme des technicien(ne)s hautement qualifié(e)s, spécialistes des prestations de beauté et de bien-être du visage et du corps. Cette formation permet de développer une expertise complète en soins esthétiques, conseil et vente de produits cosmétiques et de parfumerie, ainsi qu'en commercialisation de prestations.

Le ou la titulaire du diplôme joue également un rôle clé dans l'animation des espaces de vente, la formation et l'encadrement des équipes, ainsi que dans la gestion technique, administrative et financière d'une entreprise. Attentif(ve) aux normes d'hygiène, de sécurité et à la réglementation, il ou elle adopte une posture professionnelle fondée sur l'écoute, la discrétion et la qualité du service.



OBJECTIFS

Acquérir les compétences qui permettent de :

- Réaliser les prestations de beauté et de bien-être visage et corps.
- Conseiller et vendre des produits cosmétiques et des prestations.
- Animer des pôles de vente auprès de la clientèle.
- Maîtriser la formation et l'encadrement du personnel au sein de l'entreprise.
- Maîtriser la gestion technique, administrative et financière d'une entreprise.

Acquérir les aptitudes spécifiques au métier : goût, autonomie, capacité d'écoute, empathie, savoir-vivre, discrétion, présentation soignée et adaptabilité.

SAVOIR-ÊTRE

- **Leadership et esprit d'équipe :** Capacité à encadrer, motiver et accompagner une équipe.
- **Sens commercial :** Aptitude à valoriser les prestations et les produits, fidéliser la clientèle.
- **Organisation et rigueur :** Gestion efficace des priorités, des protocoles, de l'hygiène...
- **Qualités relationnelle pro :** Écoute, discrétion, empathie et présentation soignée.

CENTRES D'INTÉRÊT

- Tu souhaites approfondir ton expertise en soins esthétiques.
- Tu es attiré-e par les responsabilités et l'encadrement d'une équipe.
- Le conseil, la vente et la relation client sont au cœur de ton projet professionnel.
- Tu envisages de gérer ou de développer une activité en esthétique.

MODALITÉS

Fiche de candidature, préinscription, tests et entretien de positionnement.

COÛT

Selon le statut du bénéficiaire (nous consulter)

Gratuité de la formation pour l'apprenti : Prise en charge par l'OPCO de l'entreprise formatrice.

Frais annexes à prévoir (matériel, équipement, repas et internat)

PLANNING

Entrée cadencée, possible tout au long de l'année, nous consulter.

LIEU(X) DE FORMATION

GEVINGEY (JURA)
cmaformation39@artisanat-bfc.fr
03 84 47 33 72

NEVERS (NIÈVRE)
cmaformation58@artisanat-bfc.fr
30 06

VESOUL (HAUTE-SAÔNE)
cfa70@artisanat-bfc.fr
03 84 76 39 70

MERCUREY (SAÔNE-ET-LOIRE)
cfa71@artisanat-bfc.fr
03 85 98 10 30

ACCESSIBILITÉ

Cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap.

> Référent Handicap sur chaque site de formation.

Pour plus d'informations, contactez-nous.

MOYENS PÉDAGOGIQUES ET TECHNIQUES D'ENCADREMENT

La formation est encadrée par des professeurs de matières techniques et générales, ainsi que par un maître d'apprentissage ou tuteur en entreprise.

- Formation en alternance : présentiel centre et période en entreprise, FOAD
- Accompagnement personnalisé, adaptation des parcours et soutien
- Moyens pédagogiques diversifiés (exercices pratiques, documents écrits, supports audios et visuels, outils multimédias).
- Ressources documentaires,
- Plateaux techniques reconstituant les conditions de réalisation des gestes professionnels.

Dans le cadre des formations à distance, les formateurs restent disponibles pour toute question qui pourrait être posée par un apprenant, via une plateforme dédiée



SUIVI ET ÉVALUATION DE L'ACTION

- Evaluations semestrielles avec conseil de classe, bulletins.
- Evaluation des acquis : en cours de formation et évaluation finale
- Evaluation des périodes en entreprise
- Attestation de formation
- Enquête de satisfaction



Validation

Diplôme inscrit au RNCP, de niveau 4

Examen en fin de formation : validation totale au partielle

DÉBOUCHÉS

Commercial(e) en cosmétique
Spa praticien(ne)
Démonstrateur(trice) en laboratoire
Conseiller(e) en beauté
Responsable de parfumerie ou d'institut
Esthéticien(ne) dans un centre d'esthétique spécialisé
Gérant(e) d'un salon d'esthétique

POURSUITE D'ÉTUDES POSSIBLE AVEC CMA FORMATION

BM Esthétique

Toutes nos formations sur

www.cmaformation-bfc.fr

