BAC PRO MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE *(OPTION A)*

NIVEAU 4

CFA de la CMA Chambre de Métiers et de l'Artisanat BOURGOGNE FRANCHE-COMTÉ

Jeune issus de 3e générale pour les contrats en 3 ans ou être titulaire du CAP pour un contrat en 2 ans.
Salarié du secteur ou en conversion.
Chef d'entreprise/conjoint collaborateur/associé.

Jeunes et adultes : niveau 3e recommandé. Projet professionnel confirmé (possibilité de stage pour validation de projet, contactez-nous).

- Animation et gestion de l'espace commercial
- Vente-Conseil
- Suivi des ventes
- Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client
- Prévention santé environnement
- Économie Droit
- Mathématiques
- Langues vivantes 1 et 2 + langue vivante facultative
- Français
- Histoire Géographie et Enseignement moral et civique
- Arts appliqués et cultures artistiques
- Éducation physique et sportive, Mobilité

De 12 à 38 mois , selon le positionnement et le parcours antérieur.

Le titulaire du baccalauréat professionnel Métiers du commerce et de la vente, Option A Animation et gestion de l'espace commercial s'inscrit dans une démarche commerciale active. Son activité consiste à accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés ; il contribue au suivi des ventes et participe à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client. Le titulaire du diplôme, Option A participe à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.

OBJECTIFS

Acquérir les compétences qui permettent de :

- Réceptionner et suivre des commandes
- Mettre en valeur et approvisionner l'unité commerciale
- Conseiller et accompagner le client dans son parcours d'achat.

Acquérir les aptitudes spécifiques au métier : autonomie, sens de l'organisation, sens relationnel, résistance physique et rapidité.

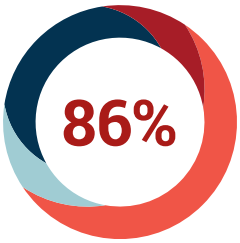
DÉBOUCHÉS

- Vendeur(se) conseil
- Vendeur(se) spécialiste
- Conseiller(e) de vente
- Assistant(e) commercial(e)
- Téléconseiller(ère)

POURSUITE D'ÉTUDE POSSIBLE AU CFA

- BTS Management Commercial Opérationnel (MCO)
- BTS Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques (CCST)

TAUX DE RÉUSSITE 2022



BAC PRO MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE *(OPTION A)*

NIVEAU 4

CFA de la CMA Chambre de Métiers et de l'Artisanat BOURGOGNE FRANCHE-COMTÉ

Fiche de candidature, préinscription, tests et entretien de positionnement.

Selon le statut du bénéficiaire (nous consulter)

Apprenti : Prise en charge par l'OPCO de l'entreprise formatrice • Frais annexe à prévoir (matériel, équipement, repas et internat)

Entrée cadencée, possible tout au long de l'année, nous consulter.
Étude du dossier toute l'année.

GEVINGEY (JURA)
03 84 47 33 72
cfadujura@artisanat-bfc.fr

VESOUL (HAUTE-SAÔNE)
03 84 76 39 70
cfa70@artisanat-bfc.fr

MERCUREY (SAÔNE-ET-LOIRE)
03 85 98 10 30
cfa71@artisanat-bfc.fr

Toutes nos formations sur www.cmaformation-bfc.fr

MOYENS PÉDAGOGIQUES ET TECHNIQUES D'ENCADREMENT

- Formation en alternance : présentiel centre et période en entreprise, FOAD
- Accompagnement personnalisé, adaptation des parcours et soutien
- Alternance de méthodes pédagogiques et de mises en situation permanentes sur plateau technique
- Moyens pédagogiques diversifés (exercices pratiques, documents écrits, supports audios et visuels, outils multimédias).

Nos espaces de formation disposent d'**outils de formation modernes et performants**, comprenant des salles polyvalentes, des salles informatiques, équipées des dernières versions de logiciels standards, du matériel audio-visuel : caméscope, vidéo projecteur, écrans de projection, CAVE (cube immersif de réalité virtuelle)...,

- Ressources documentaires,
- Plateaux techniques qui reconstituent les conditions de réalisation des gestes professionnels.

Equipe pédagogique dédiée : directeur(trice) de centre, bureau vie scolaire, Conseil Principal d'Education, formateur(trice)s expert(e)s, professionnel(le) du métier (5 ans d'expérience minimum), formé(e) à notre modèle pédagogique.
Dans le cadre des formations à distance, les formateurs restent disponibles pour toute question qui pourrait être posée par un apprenant, via une plateforme dédiée.

SUIVI ET ÉVALUATION DE L'ACTION

- Evaluations semestrielles avec conseil de classe et remise de bulletins, pour les apprentis.
- Evaluation des acquis : en cours de formation et en évaluation finale.
- Evaluation des périodes en entreprise.
- Attestation de formation.
- Enquête de satisfaction stagiaire.

Validation
Diplôme inscrit au RNCP, de niveau 4
Examen en fin de formation : validation totale au partielle

ACCESSIBILITÉ

Cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap.
> Référent Handicap sur chaque site de formation.
> Pour les candidats à l'apprentissage, dispositif spécifique d'accompagnement, PAVA, contactez-nous.

Date de mise en ligne : 16.02.2023